



# Vente de prestations

Développer son savoir-faire commercial  
en matière de vente de prestations de service

## À Propos

Formation à la vente de formations et/ou d'accompagnement sur mesure en s'appuyant sur le modèle des couleurs Nuances®.

## Public concerné

Ce module s'adresse à tout professionnel qui souhaite développer son activité et sa rentabilité.

## Prérequis

Avoir suivi la formation Nuances® Diapason ou la formation Profils Nuances®.

## Objectifs

Accroître ses capacités à vendre des prestations de formation et/ou d'accompagnement en mettant en avant sa valeur ajoutée.

## La formation inclut

Un encrage des pratiques performant via 3 mois d'accès à notre application ludopédagogique de formation au modèle des couleurs Nuances®.

## Bénéfices

- Mieux performer lors de ventes de prestations
- Fidéliser sa clientèle
- Développer votre attractivité
- Mieux qualifier sa base de contact

## Durée de la formation

22 heures de formation à distance (11 modules de 2h avec 9 participants max.) + travaux sur notre plateforme digitale + 8h d'accompagnement personnalisé en petit groupe

## Programme résumé

11 modules de formation à distance en lien avec le modèle des couleurs Nuances® et avec votre profil :

- Identifier, hiérarchiser, piloter et suivre des cibles
- Constituer votre offre de services et savoir faire percevoir à l'autre votre valeur ajoutée
- Les meilleures approches pour contacter les cibles
- Les différentes stratégies de vente
- Les stratégies de contact
- Les différentes natures d'entretiens commerciaux, la recherche du BAM
- La personnalisation de l'offre
- Les différents types d'offres commerciales
- La défense et la vente de l'offre
- Les différentes natures de relance
- Votre plan de développement personnel

## Inclus

- 4 séances d'accompagnement supplémentaires sur mesure de 2h chacune (groupe de 6 maximum).
- Accès pendant 12 mois à votre formation en ligne

## Tarif

2 990 € HT